

## BAB V

### PENUTUP

#### A. Kesimpulan

Setelah menganalisa sistem akuntansi penjualan kredit dan pengendalian intern pada perusahaan agar-agar Srigunting Malang peneliti menyimpulkan bahwa:

1. Prosedur penjualan kredit telah memenuhi ketentuan secara sistem dan prosedur yang ditetapkan oleh perusahaan. Unsur pengendalian intern yang terdapat di perusahaan yang dilihat dari struktur organisasi, sistem otorisasi dan prosedur pencatatan, praktik yang sehat dan karyawan yang kompeten dan jujur.
2. Transaksi penjualan benar-benar telah dicatat di bagian akuntansi. Penjual menulis order penjualan di hadapan langganan dengan menggunakan formulir order penjualan yang telah diberi nomor urut yang dicetak. Tiap hari bagian order penjualan memeriksa bahwa nomor urut order penjualan itu tidak putus, untuk menjamin bahwa semua order/ pesanan telah dibuat order penjualannya. Order penjualan yang telah diisi oleh penjual diverifikasikan melalui formulir verifikasi oleh langganan, dengan demikian tiap kesalahan di dalamnya dapat segera diketahui oleh pelanggan dan dapat segera diperbaiki.

## B. Saran.

1. Penulis berharap agar perusahaan dapat mempertimbangkan usulan penulis sehingga masukan yang penulis ajukan dengan melakukan penambahan fungsi penjualan dan fungsi kredit, dapat membantu perusahaan agar terbentuknya pengendalian intern. Sehingga karyawan dapat menerapkan praktik yang sehat, dan tidak terjadinya kelalaian dalam melakukan kegiatan perusahaan berdasarkan fungsinya.
2. Perusahaan harus melakukan evaluasi terkait dengan pelaksanaan sistem dan prosedur akuntansi penjualan dan penerimaan kas sehingga segala bentuk penyimpangan yang akan terjadi dapat dihindari.
3. Dalam upaya untuk mendukung proses pelaksanaan sistem dan prosedur penjualan maka perusahaan harus benar-benar memperhatikan kualitas kerja para karyawannya yaitu dengan memberikan penilaian terkait dengan pencapaian kinerja masing-masing karyawan.
4. Secara kuantitas selama ini perusahaan belum mampu memenuhi kebutuhan kerja diperusahaan, sehingga perusahaan harus melakukan penambahan jumlah karyawan dengan memperhatikan kualitas kerja karyawan tersebut.

## DAFTAR PUSTAKA

- Feronika. 2004. *Sistem informasi akuntansi penjualan sebagai alat untuk mengambil keputusan pada PT. Krakatau Steel Surabaya*. Skripsi unika Widya Karya Malang.
- Hall, James. A. 2007. *Sistem Akuntansi. Edisi pertama*. Salemba empat. Jakarta
- Hartadi, Bambang. 2008. *Sistem pengendalian intern*. Salemba empat. Jakarta
- Ikawati, Heny. 2006 *sistem informasi akuntansi penjualan sebagai pengendalian intern dalam Penjualan Kredit*. Skripsi Unika Widya Karya Malang
- Jogianto, H.M. 2005. *Analisi dan Desain Sistem Informasi*. BPFE. Yogyakarta
- Kusniadi, HMA dkk. 2001. *Pengantar Bisnis Niaga*. Malang
- Mulyadi. 2001. *Sistem akuntansi*. Edisi kedua. STIE YKPN. Malang
- Mulyadi. 2010. *Sistem akuntansi*. Edisi Ketiga. STIE YKPN. Yogyakarta
- Rudiyanto. 2001. *Pengendalian intern terhadap penjualan jasa studi kasus pada PT. Philips Security Madiun tahun 2000*. Skripsi Unika Widya Karya Malang
- Seswati. 2009. *Sistem Informasi Akuntansi Penjualan sebagai perencanaan dan pengendalian Penjualan studi kasus pada perusahaan Kupu-Kupu Mas Malang periode tahun 2005*, Skripsi Unika Widya Karya Malang.
- Soemarso. 2009. *Akuntansi Suatu Pengantar*. Edisi Kelima. Jakarta
- Simamora, Hendry. 2000. *Siklus Akuntansi Perusahaan*. Edisi Pertama. Yogyakarta
- Tedy. 2010. *Sistem Informasi Akuntansi Penjualan sebagai pengendalian intern dalam penjualan Kredit pada PT. Karya Niaga Bersama*. Skripsi Unika Widya Karya Malang