

**PERANAN ANGGARAN PENJUALAN SEBAGAI ALAT PENGENDALIAN
LABA PADA CV INTI SARI MANIS MALANG**

SKRIPSI

**Diajukan Guna Memenuhi Syarat Untuk Memperoleh
Gelar Sarjana Akuntansi Pada Fakultas Ekonomi
Jurusan Akuntansi
Universitas Katolik Widya Karya Malang**



DISUSUN OLEH :

FLORENCIA MITCHELL

NIM : 201612029

**JURUSAN AKUNTANSI
FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA KARYA MALANG**

TANDA PERSETUJUAN SKRIPSI

TANDA PERSETUJUAN SKRIPSI

Nama : Florencia Mitchell
NIM : 201612029
Universitas : Universitas Katolik Widya Karya Malang
Fakultas : Ekonomi
Jurusan : Akuntansi
Judul : Peranan Anggaran Penjualan sebagai Alat
Pengendalian Laba pada CV Inti Sari Manis.

Malang, Juli 2020

DITERIMA DAN DISETUJUI

Pembimbing I,

Pembimbing II,



Dr. Lis Lestari Sukartiningsih, M.Si.
NIDN. 0709126102

Galuh Budi Astuti, S.E., M.M.
NIDN. 0726018502

Mengetahui,

Dekan Fakultas Ekonomi,

Ketua Jurusan Akuntansi,



LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Skripsi yang Berjudul :

Peranan Anggaran Penjualan sebagai Alat Pengendalian Laba pada CV Inti Sari

Manis

Yang dipersiapkan dan disusun oleh :

Nama : Florencia Mitchell

NIM 201612029

Telah dipertahankan di depan Dewan Penguji Skripsi Jurusan Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas Katolik Widya Karya Malang, pada tanggal Juli 2020 dan telah memenuhi syarat untuk diterima sebagai salah satu syarat guna memperoleh Gelar

Sarjana Akuntansi Strata Satu (S-1).

Disahkan oleh :

Dekan Fakultas Ekonomi



Dewan Penguji

1. Dr. Lis Lestari Sukartiningsih, M.Si.
NIDN: 0709126102
2. Galuh Budi Astuti, S.E., M.M.
NIDN: 0726018502
3. Dr. Silvia Indrarini, M.M., Ak
NIDN: 0724076602

Tanda Tangan



SURAT KETERANGAN

No:001/ISM-SK/III/2020

Yang bertanda tangan dibawah ini menerangkan dengan sebenarnya bahwa mahasiswa Universitas Katolik Widya Karya Malang :

Nama : Florencia Mitchell
NIM : 201612029
Jurusan : Akuntansi

Dalam rangka penyusunan Karya Ilmiah (**SKRIPSI**), yang bersangkutan benar-benar telah menyelesaikan penelitian di tempat kami.

Demikian surat keterangan ini dikeluarkan untuk dipergunakan sebagaimana mestinya, dan harap yang berkepentingan maklum. Terima kasih.

Malang, 2 Maret 2020


INTI SARI MANIS
Jl. Wedar No. 40 Malang
Telp: (0341) 8679200 : Fax: (0341) 805474
(ANDRIYAS HANWELLYAN)
Direktur

PLAGIARISME ADALAH PELANGGARAN HAK CIPTA DAN ETIKA



PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT

Saya yang bertanda tangan di bawah ini menerangkan dengan sesungguhnya bahwa skripsi yang berjudul Peranan Anggaran Penjualan sebagai Alat Pengendalian Laba pada CV Inti Sari Manis, merupakan karya asli dari :

Nama : Florencia Mitchell
NIM : 201612029
Jurusan : Akuntansi
Fakultas : Ekonomi
Universitas : Universitas Katolik Widya Karya Malang

Dan bukan karya plagiat baik sebagian maupun seluruhnya, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Demikian surat keterangan ini saya buat dengan sebenar-benarnya dan apabila terdapat kekeliruan saya bersedia untuk menerima sanksi sesuai dengan aturan yang berlaku.

Malang, Juli 2020



Florencia Mitchell

DITERIMA DAN DISETUJUI

Pembimbing I,

Dr. Lis Lestari Sukartiningsih, M.Si.
NIDN. 0709126102

Pembimbing II,

Galuh Budi Astuti, S.E., M.M.
NIDN. 0726018502

Mengetahui,



Dekan Fakultas Ekonomi,

Dra. Anni Yudiastuti, M.P.
NIDN. 0701056401



Ketua Jurusan Akuntansi,

Galuh Budi Astuti, S.E., M.M.
NIDN. 0726018502

HALAMAN PERSEMBAHAN

Terimakasih Tuhan Yesus Kristus yang telah memberikan kebaikanNya dan penyertaanNya dalam setiap proses ku untuk mengerjakan skripsi ini dari awal hingga selesai.

Terimakasih kepada Papa dan Mama yang telah senantiasa memberikan doa dan tiada hentinya memberikan dukungan baik secara materi maupun spiritual.

Terimakasih kepada cece Cella dan Gabriel yang selalu mendukung, mendoakan dan memberikan semangat dalam kuliah hingga penyusunan skripsi dari awal hingga akhir.

Terimakasih kepada Linda , Ritih, Enjel, Stephanie, Clara, Bella, Devi, Melita, Verdy selama perkuliahan yang selalu menemani selama berproses.

Terimakasih kepada caca, anggi, ce tio, ce novi, mbak niken, mbak vicka, dini, mbak eka, dan temen temen GRB yang selalu mendukung untuk tetap semangat dalam mengerjakan skripsi.

Terimakasih untuk teman teman jurusan Akuntansi angkatan 2016 yang telah berjuang bersama.

MOTTO

“Dan apa saja yang kamu minta dalam doa dengan penuh kepercayaan, kamu akan menerimanya”

-Matius 21:22-



DAFTAR RIWAYAT HIDUP

Nama : Florencia Mitchell

NIM : 201612029

Universitas : Universitas Katolik Widya Karya Malang

Fakultas : Ekonomi

Jurusan : Akuntansi

Tempat, tanggal lahir : Malang, 7 November 1997

Alamat : Jl Mergan Raya IV no 35

Nama orang tua : Donny Lay (Ayah)

: Catharina De riccy Suryaningsih (Ibu)

Riwayat Pendidikan :

Tahun 2004 : Lulus TKK Santa Maria 2 – Malang

Tahun 2010 : Lulus SDK Santa Maria 2 - Malang

Tahun 2013 : Lulus SMPK Santa Maria 2 - Malang

Tahun 2016 : Lulus SMAK Santa Maria Malang

Tahun 2016 : Terdaftar sebagai mahasiswa

Jurusan Akuntansi Fakultas Ekonomi

Universitas Katolik Widya Karya Malang

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa karena berkat dan rahmat-Nya yang luar biasa, penulis dapat menyelesaikan penyusunan skripsi dengan judul “Peranan Anggaran Penjualan sebagai Alat Pengendalian Laba pada CV Inti Sari Manis”.

Pada kesempatan ini penulis mengucapkan banyak terima kasih kepada pihak-pihak yang telah membantu terselesaikannya penyusunan skripsi dengan menyusun laporan yaitu :

1. Ibu Dr. Lis Lestari S.,M.Si selaku Dosen pembimbing I yang telah banyak membimbing pada proses penyusunan skripsi.
2. Ibu Galuh Budi Astuti, S.E., M.M selaku Dosen pembimbing II dan Ketua Jurusan Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas Katolik Widya Karya Malang, yang telah banyak membimbing pada proses penyusunan skripsi.
3. Bapak Andriyas Hanwellyan dan Ibu Nia selaku Owner CV Inti Sari Manis Malang yang bersedia menerima peneliti untuk melakukan penelitian skripsi.
4. (Alm.) Ibu Dr. MAF Suprapti, M.M selaku Dosen Akuntansi
5. Ibu Dra. Anni Yudiastuti, M.P selaku Dekan Fakultas Ekonomi
6. Seluruh dosen Universitas Katolik Widya Karya Malang yang telah membagikan ilmu selama ini.

Penulis menyadari keterbatasan dan kekurangan dalam penulisan skripsi ini. Oleh karena itu, penulis mohon maaf apabila terdapat kekurangan dan

PLAGIARISME ADALAH PELANGGARAN HAK CIPTA DAN ETIKA

kesalahan. Penulis selalu mengharapkan saran dan kritik yang bersifat membangun dari segenap pembaca

Malang, Juni 2020

Penulis



DAFTAR ISI

Halaman

HALAMAN JUDUL	
LEMBAR PERSETUJUAN	
LEMBAR PENGESAHAN	
SURAT PERUSAHAAN	
PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT	
HALAMAN PERSEMBAHAN	
MOTTO	
DAFTAR RIWAYAT HIDUP	
KATA PENGANTAR.....	i
DAFTAR ISI.....	iii
DAFTAR TABEL.....	v
DAFTAR GAMBAR.....	vii
ABSTRAK	viii
BAB I: PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang	1
B. Rumusan Masalah	3
C. Tujuan Penelitian	3
D. Manfaat Penelitian	3
BAB II: LANDASAN TEORI.....	4
A. Penelitian Terdahulu	4
B. Landasan Teori.....	6
C. Kerangka Pikir	21
BAB III: METODE PENELITIAN.....	22
A. Jenis Penelitian.....	22
B. Ruang Lingkup Penelitian.....	22
C. Lokasi Penelitian	22
D. Jenis Data	22
E. Sumber Data.....	23
F. Metode dan Teknik Pengumpulan Data.....	23

PLAGIARISME ADALAH PELANGGARAN HAK CIPTA DAN ETIKA

G. Teknik Analisis Data	24
BAB IV: ANALISIS DAN INTERPRETASI DATA.....	26
A. Gambaran Umum Perusahaan.....	26
B. Penyajian Data Penelitian	35
C. Analisis dan Interpretasi Data Penelitian	47
BAB V: PENUTUP	86
A. Kesimpulan	86
B. Saran.....	87
DAFTAR PUSTAKA	88



PLAGIARISME ADALAH PELANGGARAN HAK CIPTA DAN ETIKA



DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel IV.1 Jam Kerja Karyawan.....	33
Tabel IV.2 Data Karyawan Tahun 2019	33
Tabel IV.3 Jenis Produksi	35
Tabel IV.4 Penjualan Jenis Tetes Kurasan Tahun 2016	35
Tabel IV.5 Penjualan Tetes Produksi Tahun 2016.....	36
Tabel IV.6 Penjualan Tetes Pandjie Tahun 2016.....	37
Tabel IV.7 Penjualan Tetes Semboro Tahun 2016	37
Tabel IV.8 Penjualan Tetes KBA Tahun 2016	38
Tabel IV.9 Penjualan Tetes Jatiroto Tahun 2016.....	38
Tabel IV.10 Penjualan Jenis Tetes Kurasan Tahun 2017	39
Tabel IV.11 Penjualan Jenis Tetes Produksi Tahun 2017.....	39
Tabel IV.12 Penjualan Jenis Tetes Pandjie Tahun 2017.....	40
Tabel IV.13 Jenis Tetes Semboro Tahun 2017	40
Tabel IV.14 Penjualan Jenis Tetes KBA Tahun 2017	41
Tabel IV.15 Penjualan Jenis Tetes Jatiroto Tahun 2017.....	41
Tabel IV.16 Penjualan Jenis Tetes Kurasan Tahun 2018	42
Tabel IV.17 Penjualan Jenis Tetes Produksi Tahun 2018.....	42
Tabel IV.18 Penjualan Jenis Tetes Pandjie Tahun 2018.....	43
Tabel IV.19 Penjualan Jenis Tetes Semboro Tahun 2018	43
Tabel IV.20 Penjualan Jenis Tetes KBA Tahun 2018	43
Tabel IV.21 Penjualan Jenis Tetes Jatiroto Tahun 2018.....	44
Tabel IV.22 Laporan Laba Rugi Tahun 2016	45
Tabel IV.23 Laporan Laba Rugi Tahun 2017	46
Tabel IV.24 Laporan Laba Rugi Tahun 2018	47
Tabel IV.25 Menghitung Harga Penjualan Tetes Kurasan	48
Tabel IV.26 Ramalan Harga Penjualan Tetes Kurasan.....	49
Tabel IV.27 Menghitung Harga Penjualan Tetes KBA	50
Tabel IV.28 Ramalan Harga Penjualan Tetes KBA.....	50
Tabel IV.29 Menghitung Harga Penjualan Tetes Produksi.....	51
Tabel IV.30 Ramalan Harga Penjualan Tetes Produksi.....	52
Tabel IV.31 Menghitung Harga Penjualan Tetes Jatiroto.....	52
Tabel IV.32 Ramalan Harga Penjualan Tetes Jatiroto	53
Tabel IV.33 Menghitung Harga Penjualan Tetes Semboro	54
Tabel IV.34 Ramalan Harga Penjualan Tetes Semboro.....	54
Tabel IV.35 Menghitung Harga Penjualan Tetes Pandjie.....	55
Tabel IV.36 Ramalan Harga Penjualan Tetes Pandjie	56
Tabel IV.37 Menghitung Kuantitas Penjualan Tetes Kurasan.....	57
Tabel IV.38 Ramalan Kuantitas Penjualan Tetes Kurasan	58
Tabel IV.39 Menghitung Kuantitas Penjualan Tetes KBA.....	58

Tabel IV.40 Ramalan Kuantitas Penjualan Tetes KBA	59
Tabel IV.41 Menghitung Kuantitas Penjualan Tetes Produksi	59
Tabel IV.42 Ramalan Kuantitas Penjualan Tetes Produksi	60
Tabel IV.43 Menghitung Kuantitas Penjualan Tetes Jatiroto	61
Tabel IV.44 Ramalan Kuantitas Penjualan Tetes Jatiroto	62
Tabel IV.45 Menghitung Kuantitas Penjualan Tetes Semboro	62
Tabel IV.46 Ramalan Kuantitas Penjualan Tetes Semboro	63
Tabel IV.47 Menghitung Kuantitas Penjualan Tetes Pandjie	63
Tabel IV.48 Ramalan Kuantitas Penjualan Tetes Pandjie	64
Tabel IV.49 Anggaran Penjualan Tahun 2019	65
Tabel IV.50 Anggaran Penjualan Tahun 2020	66
Tabel IV.51 Anggaran Penjualan Tahun 2021	67
Tabel IV.52 Menghitung Persediaan Awal	68
Tabel IV.53 Ramalan Persediaan Awal	69
Tabel IV.54 Menghitung Pembelian	69
Tabel IV.55 Ramalan Pembelian	70
Tabel IV.56 Menghitung Persediaan Akhir	70
Tabel IV.57 Ramalan Persediaan Akhir	71
Tabel IV.58 Menghitung Biaya Tenaga Kerja	72
Tabel IV.59 Ramalan Biaya Tenaga Kerja	73
Tabel IV.60 Menghitung Biaya Transportasi	73
Tabel IV.61 Ramalan Biaya Transportasi	74
Tabel IV.62 Menghitung Biaya Telpon dan Listrik	75
Tabel IV.63 Ramalan Biaya Telpon dan Listrik	76
Tabel IV.64 Menghitung Biaya Bunga Bank	76
Tabel IV.65 Ramalan Biaya Bunga Bank	77
Tabel IV.66 Menghitung Biaya Administrasi Bank	78
Tabel IV.67 Ramalan Biaya Administrasi Bank	79
Tabel IV.68 Menghitung Biaya Penyusutan	79
Tabel IV.69 Ramalan Biaya Penyusutan	80
Tabel IV.70 Laporan Laba Rugi Tahun 2019	81
Tabel IV.71 Laporan Laba Rugi Tahun 2020	82
Tabel IV.72 Laporan Laba Rugi Tahun 2021	83
Tabel IV.73 Anggaran Penjualan	84

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 1 Kerangka Pikir.....	21
Gambar 2 Bagan Struktur Organisasi CV Inti Sari Manis	30



**PERANAN ANGGARAN PENJUALAN SEBAGAI
ALAT PENGENDALIAN LABA PADA CV INTI SARI
MANIS MALANG**

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui peranan anggaran penjualan digunakan sebagai pengendalian laba yang optimal pada CV Inti Sari Manis Malang. Jenis penelitian digunakan adalah studi kasus dan analisis data yang digunakan adalah deskriptif kuantitatif.

Permasalahan dalam penelitian ini bahwa perusahaan belum menyusun anggaran penjualan yang berakibat laba perusahaan mengalami penurunan signifikan pada tahun 2016 ke tahun 2017 dan perusahaan mengalami peningkatan signifikan pada tahun 2017 ke tahun 2018, seperti pada laporan laba rugi tahun 2016 sampai dengan tahun 2018.

Hasil analisis dengan menyusun anggaran penjualan, maka perusahaan dapat mengetahui kuantitas penjualan dan harga penjualan tetes tebu dari tahun 2019 sampai tahun 2021, penyusunan anggaran biaya dapat diketahui jumlah biaya dari tahun 2019 sampai tahun 2021 sehingga perusahaan dapat mengetahui laba bersih sebelum pajak pertahun dan dapat melakukan pengendalian biaya.

Kata kunci : anggaran, peramalan penjualan , pengendalian laba

