

## BAB V

### PENUTUP

#### A. Kesimpulan

Kesimpulan yang dapat penulis kemukakan adalah sebagai berikut :

1. CV Inti Sari Manis bergerak dalam bidang usaha tetes tebu yang memiliki 6 jenis tetes tebu meliputi tetes kurasan, tetes produksi, tetes kba, tetes jatiroto, tetes semboro dan tetes pandjie. Tetes tersebut dipasarkan di Provinsi Jawa Timur dan 10% di Provinsi Jawa Tengah.
2. Permasalahan dalam penelitian ini bahwa perusahaan belum pernah menyusun anggaran penjualan yang berakibat laba perusahaan mengalami penurunan yang sangat signifikan pada tahun 2016 ke tahun 2017 dan perusahaan mengalami peningkatan yang sangat signifikan pada tahun 2017 ke tahun 2018, seperti laporan laba rugi pada tahun 2016 sampai dengan tahun 2018.
3. Hasil analisis perusahaan dengan menyusun anggaran penjualan maka perusahaan dapat mengetahui kuantitas penjualan dan harga penjualan tetes tebu dari tahun 2019 sampai tahun 2021. Menyusun anggaran biaya maka dapat diketahui jumlah biaya dari tahun 2019 sampai tahun 2021 sehingga perusahaan dapat mengetahui laba bersih sebelum pajak pertahun dan dapat melakukan pengendalian biaya.

## B. Saran

Saran- saran yang dapat penulis berikan kepada perusahaan adalah :

1. Perusahaan diharap dapat menyusun anggaran penjualan maka dapat mengetahui kuantitas dan harga penjualan dapat meningkatkan penjualan dengan mengefektifkan bagian pemasaran.
2. Perusahaan disarankan menyusun proyeksi laba maka dapat mengefisiensikan biaya sehingga laba diperoleh dapat meningkatkan hal ini terlihat pada laporan laba rugi pada tahun 2019 sampai tahun 2021.



## DAFTAR PUSTAKA

- Darsono.2011.*Anggaran Penjualan Perusahaan*.Jakarta: Penerbit Erlangga
- Herlianto,Didit.2015.*Anggaran keuangan*.Jakarta: Gosyen Publishing
- Huwae Alexsander Cornelis Samuel. 2017. *Peranan Anggaran Penjualan sebagai Alat Pengendalian Laba pada Perusahaan Televista Securindo Malang*. Skripsi Universitas Katolik Widya Karya Malang
- Ranti Forandika Loys, Rosyafah Siti dan Susanti Widya. 2016. *Analisis Penerapan Anggaran Penjualan Sebagai Alat Bantu Manajemen Dalam Pengelolaan Laba Perusahaan Pada PT Dunia Saftindo Surabaya*. Di akses dari <https://docplayer.info/71301153-Analisis-penerapan-anggaran-penjualan-sebagai-alat-bantu-manajemen-dalam-pengelolaan-laba-perusahaan-pada-pt-dunia-saftindo-surabaya.html> pada tanggal 1 November 2019
- Luthfy Adryanto, 2011. Peranan Anggaran Penjualan Sebagai Alat Bantu Manajemen Dalam Menunjang Efektivitas Pengendalian Penjualan, Jurnal Ilmiah Akuntansi. Volume 2
- M Bragg,Steven.2014.*Penganggaran (Budgeting)*. Yogyakarta: Tim Indeks
- Munandar,M.2012.*Budgeting*. Yogyakarta: BPF E
- Mardiana. 2018. *Analisis Penyusunan Anggaran Penjualan Crude Palm Oil (CPO) Pada PT Karya Sawit Lestari Betung*. Di akses dari <https://jurnal.polsky.ac.id/index.php/acsy/article/download/53/51> pada tanggal 17 November 2019
- Murdayanti,Yunika.2017. *Anggaran Perusahaan Konsep dan Aplikasi Bogor: In Media*
- Mulyadi, 2001. *Akuntansi Manajemen. Konsep Manfaat dan Rekayasa*.edisi ketiga,Salemba Empat, Jakarta.
- Nafarin,M.2015.*Penganggaran perusahaan*.Jakarta: Penerbit Salemba Empat
- Nabilah dan Harry Roestiono. 2015. *Analisis Anggaran Penjualan Dalam Meningkatkan Laba Perusahaan (Studi Kasus Pada PDAM Tirta Pakuan Kota*

Bogor). Di akses dari  
[https://www.researchgate.net/publication/329088266\\_Analisis\\_Anggaran\\_Penjualan\\_Dalam\\_Meningkatkan\\_Laba\\_Perusahaan\\_Studi\\_Kasus\\_Pada\\_Pdam\\_Tirta\\_Pakuan\\_Kota\\_Bogor](https://www.researchgate.net/publication/329088266_Analisis_Anggaran_Penjualan_Dalam_Meningkatkan_Laba_Perusahaan_Studi_Kasus_Pada_Pdam_Tirta_Pakuan_Kota_Bogor) pada tanggal 17 November 2019

Putri Audria Eka, Ruliana Titin, Yudhyani Eka. 2015. *Anggaran Penjualan sebagai dasar Perencanaan Keuangan pada CV Sumber Agung di Sangatta*. Di akses dari <https://media.neliti.com/media/publications/30560-ID-anggaran-penjualan-sebagai-dasar-perencanaan-keuangan-pada-cv-sumber-agung-di-sa.pdf> pada tanggal 1 November 2019

Purwanti Ari.2008.*Penganggaran Perusahaan*.Jakarta:Mitra Wacana Media

Rudianto.2010.*Penganggaran*.Jakarta:Penerbit Erlangga

Siregar.2011 *Anggaran Penjualan Perusahaan*.Jakarta: Graha Ilmu

Sunyoto,MM, Danang.2012.*Budgeting Perusahaan*. Yogyakarta: CAPS

Sanjaya,Steven.2014.*Penganggaran*.Jakarta: Penerbit Erlangga

